

Workshop Neugründung und Inhaberwechsel – online

Liebe Buchhändlerinnen, liebe Buchhändler,

zusammen mit der Betriebsberaterin Gudula Buzmann (Firma LOESUNG) laden wir Sie zu unserer etablierten Veranstaltung

„Inhaberwechseltage“ für Verkäufer*innen, Käufer*innen und Gründer*innen von Buchhandlungen

ein.

Wir bleiben beim bewährten Online-Konzept, denn die enge Verknüpfung von Theorie (online) und Praxis (in den Offline-Zeiten) bringt Gründer*innen und Käufer*innen bei der Standortbeurteilung, dem Konzept und auch beim Businessplan richtig nach vorn.

Wer eine Buchhandlung verkaufen möchte, profitiert ebenfalls vom Praxisteil im Verkäufer*innen-Workshop: alle Unterlagen parat zu haben, den Standort mit dem Blick von außen wahrzunehmen und den Wert der eigenen Buchhandlung beurteilen zu können sind beste Vorbereitung für die Nachfolgesuche.

Für Verkäuferinnen und Verkäufer

In zwei Online-Einheiten von jeweils ca. 2 Stunden, beschäftigen wir uns, individuell auf Ihre Buchhandlungen bezogen, mit folgenden Themen:

- Wie lange muss ich den Verkauf vorher planen?
- Wie mache ich meine Buchhandlung wertvoll und zukunftsfähig?
- Wie finde ich eine/n geeignete/n Kaufinteressenten/in und welche Unterlagen muss ich vorbereiten?
- Verkaufe ich innerhalb der Familie, im Team oder extern?
- Kann man bei steigenden Kosten überhaupt verkaufen oder soll man noch warten?

Der erste Termin für die Verkäufer*innen ist **Montag, der 16.01.2023 um 9:00 Uhr**,

weiter geht es am **Mittwoch, dem 25.01.2023 um 9:00 Uhr**. Zwischen diesen Terminen haben Sie die Möglichkeit, Ihr Unternehmen im Hinblick auf die Erkenntnisse der ersten Online-Einheit zu prüfen, um im zweiten Teil gezielt weitere Fragen zu stellen.

Für Käuferinnen und Käufer, Gründerinnen und Gründer

In drei Online-Einheiten von jeweils ca. 1,5 Stunden beschäftigen wir uns mit folgenden Themen:

- Wie erfahre ich, welche Buchhandlung eine Nachfolge sucht?
- Wie und wie lange plane ich eine Übernahme und was muss ich bedenken?
- Welche Unterlagen benötige ich von der Buchhandlung, wie analysiere ich diese richtig und worauf muss ich mich aufgrund der allgemeinen Preissteigerungen einstellen?
- Wie finanziere ich meine neue Buchhandlung?
- Wie nehme ich vorhandene Mitarbeiter*innen mit ins Boot?
- Wie gewinne und halte ich Kundinnen und Kunden, gerade jetzt?

Der erste Termin für die Käufer*innen und Gründer*innen ist **Mittwoch, der 18.01.2023 um 9:00 Uhr**, weiter geht es hier am **Freitag, dem 20.01.2023** und **Donnerstag, dem 26.01.2023** jeweils **um 9:00 Uhr**. Wir gehen selbstverständlich auch auf bereits konkrete Projekte (z.B. Standort) ein.

Für die Teilnahme an den Seminaren benötigen Sie einen PC bzw. Laptop oder ein Tablet mit Mikrofon und Kamera.

Eine Teilnahme per Smartphone würden wir vorher mit Ihnen testen.

Teilnahmegebühr: netto € 75,- pro Person

Anmeldefristen:

Verkäuferinnen und Verkäufer: 11.01.2023

Käuferinnen und Käufer, Gründerinnen und Gründer: 13.01.2023

Erforderliche Angaben bei der Anmeldung:

- Name
- Vollständige Anschrift
- Verkehrsnummer
- Verkäufer*in oder Käufer*in, Gründer*in
- Telefon- oder Handy-Nummer (damit wir Sie erreichen können, falls es technische Probleme gibt)
- Ggfs. Name der Buchhandlung

Senden Sie Ihre Anmeldung bitte per E-Mail an:

e.seidel@koenemann-bs.de

Ihre Gudula Buzmann

Ihr Barsortiment Könemann